LIFT-TEX®
HEAVY LIFT SLINGS

## Tell the world we're coming their way!

**Lift-Tex Heavy Lift Slings** is een internationaal opererende, innovatieve en toonaangevende producent van synthetische hijsmiddelen met als zelfstandig merk "**Extreema®**". Als dynamisch bedrijf met vele jaren ervaring en een dealernetwerk in meer dan 50 landen, zijn we een belangrijke speler op de nationale en internationale markt. Dankzij onze kwalitatief hoogwaardige technologische hijsstroppen, continue productontwikkeling en de korte levertijden weten steeds meer klanten ons te vinden.
Kijk voor meer informatie ook op www.lift-tex.nl en www.extreemasoftslings.com of kijk naar de video op YouTube: Extreema® soft slings - Soft slings with Power & Precision - YouTube

Meer dan 90% van de producten van Lift-Tex gaat naar het buitenland maar het wordt geproduceerd op onze productielocatie in Tolbert (Groningen). Dus "made in Holland" maar wel met een internationaal team. Ook onze Engineering en Sales werkt trouwens vanuit dezelfde locatie. Ter uitbreiding van ons internationale salesteam en met het oog op de toekomstige opvolging van een ervaren collega zoeken wij een enthousiaste en gedreven International Sales Manager.

# International Sales Manager

**Groningen | 32-40 uur**

Wil jij internationaal werken, nieuwe markten ontdekken en bouwen aan sterke klantrelaties? Bij Lift-Tex krijg je de kans om ons merk **Extreema®** wereldwijd verder op de kaart te zetten binnen de markt van zware synthetische hijsmiddelen.

**Wat ga je doen?**
Je start met een uitgebreide interne training, zodat je onze producten, de markt en onze klanten goed leert kennen. Daarna ga je onder begeleiding van een ervaren International Sales Manager steeds zelfstandiger aan de slag. Je wordt verantwoordelijk voor het onderhouden en verder uitbouwen van bestaande internationale dealerrelaties en het ontwikkelen van nieuwe markten. Je signaleert commerciële kansen, initieert zelfstandig nieuwe verkooptrajecten en werkt nauw samen met het salesteam om deze succesvol te benutten. Ook bezoek je eindgebruikers om hen enthousiast te maken voor onze producten en het gebruik van **Extreema®** verder uit te bouwen.

Je standplaats is Tolbert (Groningen). In het begin werk je voornamelijk op kantoor. Zodra je voldoende productkennis en ervaring hebt opgedaan, ga je steeds vaker op pad om internationaal te netwerken, klanten te bezoeken en nieuwe markten te verkennen.

**Jouw werkzaamheden**
- Onderhouden en uitbouwen van relaties met internationale klanten, dealers en distributeurs.
- Actief benaderen en bezoeken van nieuwe eindgebruikers, dealers en distributeurs.
- Signaleren en benutten van commerciële kansen in internationale markten.
- Geven van productpresentaties en trainingen aan klanten en dealers.
- Bijwonen van internationale vakbeurzen, als standhouder en bezoeker.
- Nauw samenwerken met en ondersteunen van je salescollega's.
-

**Wat breng je mee?**

- HBO werk- en denkniveau.
- Minimaal vijf jaar relevante ervaring als (International) Sales Manager.
- Affiniteit met techniek en industrie.
- Ervaring in de hijs- en liftingbranche is een pré.
- Uitstekende communicatieve en presentatievaardigheden in het Nederlands en Engels. Kennis van Duits en/of Frans is mooi meegenomen.
- Rijbewijs B en bereidheid om internationaal te reizen.
- Een commerciële, klantgerichte en ondernemende instelling.
- Lef, overtuigingskracht, initiatief en daadkracht.

Je bent positief ingesteld, denkt in kansen en vindt het leuk om zelfstandig nieuwe markten te ontdekken en verder uit te bouwen.

**Wat biedt Lift-Tex jou?**

Naast een warm welkom en fijne collega's bieden wij je:

- Een passend startsalaris op basis van opleiding, kennis en ervaring, met ruimte om door te groeien.
- Een bedrijfsauto, laptop en mobiele telefoon.
- Goede aanvullende arbeidsvoorwaarden, waaronder een sportvergoeding en pensioenregeling.
- Flexibele werktijden en aandacht voor een goede werk-privébalans.
- Mogelijkheid tot extra vrije dagen en mogelijkheid voor 32 of 40 uur per week.
- Een informele no-nonsense cultuur, korte lijnen en veel eigen verantwoordelijkheid.
- Samenwerken met gedreven professionals in een internationaal werkveld.
- Ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en groei.

**Klaar om samen met ons de wereld te veroveren?**

Mail je CV of link naar je LinkedIn-profiel naar onze P&O adviseur Rixt Dijkstra, (rixt@dijkstraenvanpuffelen.nl) of solliciteer via dijkstraenvanpuffelen.nl/vacatures. Heb je vragen, bel dan naar 036-5405015.

Een referentiecheck en/of assessment kan deel uitmaken van de sollicitatieprocedure.