

# LIFT-TEX®

## HEAVY LIFT SLINGS

**Lift-Tex Heavy Lift Slings** is een internationaal opererende, innovatieve en toonaangevende producent van synthetische hijsmiddelen en gevestigd in Tolbert (Groningen). Als dynamisch bedrijf met vele jaren ervaring en een dealernetwerk in 25 landen, zijn we een belangrijke speler op de nationale en internationale markt. Kijk voor meer informatie ook op [www.lift-tex.nl](http://www.lift-tex.nl) en [www.extreemasoftslings.com](http://www.extreemasoftslings.com)

**Lift-Tex** is een groeiend bedrijf met ongeveer 45 medewerkers, verspreid over de afdelingen Sales, Engineering en Operations. Dankzij onze kwalitatief hoogwaardige technologische hijsstroppen, de continue productontwikkeling en de korte levertijden weten steeds meer klanten ons te vinden. Ter versterking van ons Salesteam met 9 medewerkers die verdeeld zijn over buitendienst, marketing en binnendienst zoeken wij een

## Commercieel medewerker binnendienst

HBO/MBO+, Groningen, (24-40 uur)

Als commercieel medewerker binnendienst bestaat jouw werkdag met name uit het onderhouden van contacten met bestaande accounts, het adviseren van accounts, het opstellen en afhandelen van offertes en het benaderen van nieuwe accounts. In eerste instantie zal dat per mail, telefonisch en via andere digitale technieken zijn.

Omdat wij specifiek producten voor bijzondere markten produceren en leveren, zal je eerst een uitgebreide inwerkperiode hebben om onze producten te leren kennen. Je wordt "on-the-job" begeleid en je doet kennis en ervaring op binnen diverse afdelingen om zo jouw functie met de daarbij behorende taken en verantwoordelijkheden uiteindelijk zelfstandig op te kunnen pakken.

Later zal ook verkenning van en acquisitie op de internationale markt en het signaleren van verkoopkansen onderdeel van je takenpakket worden.

### Wat houdt de functie verder in

- adviseren en informeren van klanten over onder andere productmogelijkheden, alternatieven, gebruik, transport, levering en levertijden
- onderhouden van (internationale) contacten met bestaande klanten, dealers & distributeurs
- benaderen van nieuwe klanten, zowel telefonisch, per email als via social media
- informeren van en afstemmen met de productieplanning
- calculeren van verkoopprijzen en opstellen en opvolgen van offertes
- bewaken van lopende processen en uitvoeren van after-sales activiteiten
- ondersteunen waar nodig van de Salescollega's (binnendienst, buitendienst, marketing/communicatie)

### Lift-Tex biedt jou

- marktconform startsalaris, afhankelijk van opleiding/kennis/ervaring, tussen € 2.500,- en € 3.250,- bruto per maand en ruimte om door te groeien
- goede aanvullende arbeidsvoorwaarden zoals o.a. sportvergoeding, mogelijkheid tot extra vrije dagen, pensioenregeling en reiskostenvergoeding

- aandacht voor privé-werkbalans zoals flexibele werktijden en mogelijkheid om 4 of 5 dagen per week te werken
- duidelijk beleid en doelstellingen
- no-nonsense cultuur, informele sfeer en korte lijnen
- werken met gedreven professionals als collega's
- ruimte voor training en ontwikkelingsmogelijkheden

Wil je meer weten over Lift-Tex Industrie, kijk dan op [www.lift-tex.nl](http://www.lift-tex.nl) of [www.extreemasoftslings.com](http://www.extreemasoftslings.com)  
 Ook op YouTube zijn diverse video's over Lift-Tex te vinden zoals  
<https://www.youtube.com/watch?v=4hls5PoC5wQ> of  
[https://www.youtube.com/watch?v=PEXDnd9K\\_m4](https://www.youtube.com/watch?v=PEXDnd9K_m4)

### **Heb je**

- HBO werk- en denkniveau; bereikt door HBO diploma of door MBO-opleiding aangevuld met ervaring
- een paar jaar relevante commerciële werkervaring bijvoorbeeld op en een commerciële binnendienst
- goede communicatieve vaardigheden
- goede beheersing van Engels en Nederlands, zowel mondeling als schriftelijk

### **Ben je**

klant- en resultaatgericht? Ben je leergierig en pro-actief? Toon je daadkracht en ben je oplossingsgericht? Heb je commerciële drive en overtuigingskracht? Ben je communicatief sterk in meerdere talen en sta je open voor cursussen en trainingen? En ben je in het bezit van rijbewijs B en woonachtig in het Noorden van het land?

**Heb jij interesse in deze functie dan laten we je graag nader kennismaken met Lift-Tex en het Salesteam.**

Wij weten echter dat de "ideale" collega niet altijd uit een CV is op te maken dus naast een CV zijn wij dus vooral ook geïnteresseerd in de toegevoegde waarde die jij ons als commercieel medewerker kan brengen. Mail je interesse/sollicitatie naar onze P&O adviseur Rixt Dijkstra ([vacatures@dijkstraenvanpuffelen.nl](mailto:vacatures@dijkstraenvanpuffelen.nl)) en/of bel haar voor meer informatie (036-5405015).